

Oog voor detail

‘Masterclass over de ware doelstellingen van uw gesprekspartner’

Je bent je er niet (altijd) van bewust, maar onze beslissingen zijn grotendeels gebaseerd op ons onderbewustzijn. Wij wegen de voors en tegens tegen elkaar af en gebruiken ons referentiekader. Maar ‘achter de schermen’ van rationeel denken, speelt iets anders een veel grotere rol.

Onze hersens slaan meer op dan wij ons realiseren. Dat lijkt wellicht een beetje zweverig en bedreigend, maar niets is minder waar. We kunnen daar juist ontzettend veel mee. Want daar waar wij vooral letten op boodschappen via spraak, zijn er nog zoveel manieren waarop mensen verbaal of non-verbaal communiceren. Daar is een wereld te winnen. Ook en wellicht juist in een zakelijke omgeving. Geïnteresseerd in dit onderwerp? CSO International verzorgt de Masterclass Signal Awareness.

‘Is het te beschermen belang groot? Laat u actief coachen en begeleiden door onze consultants die al jaren werken met deze strategieën.’

De training

De masterclass Signal Awareness geeft antwoord op de vraag: Wat zegt uw gesprekspartner nu feitelijk? De diepgang tijdens deze masterclass, bepalen we in overleg met u en is afhankelijk van het te beschermen belang.

De masterclass kent de volgende zeven onderdelen:

1. Introductie
2. Werking van het brein
3. Afwijkend gedrag
4. Communicatie
5. Liegsporen
6. Gespreksstrategie
7. Specifieke stoornissen

Het resultaat

- U weet hoe de hersenen werken in relatie tot communicatie en herkent u de indicatoren van misleiding, bedrog, manipulatie en stoornissen.
- U leert op welke manier u uw gesprekspartner beter kunt doorgronden en kansen signaleert